

## ✦ Formation professionnelle

### Formations courtes

- ↻ Compétences Transverses
- ↻ Orientées Métier

### Parcours de formation

- ↻ Manager
- ↻ Vendeur
- ↻ Community manager

## ✦ Bilan de compétence

## ✦ Coaching

## ✦ Séminaires de cohésion

## ✦ Développement d'outils de gestion



## **Une équipe sérieuse et souriante à votre service**

### **Mme Sylvie MOLINIER**

Sylvie possède 20 ans d'expérience professionnelle dans la vente dont 10 ans dans l'industrie touristique, en charge de la représentation commerciale, le développement des ventes et des outils de communication.

Directrice associée de la société Scienteo depuis 2010, Sylvie pilote les activités de formations : de l'analyse du besoin, l'ingénierie pédagogique, la programmation et la coordination des sessions jusqu'à la finalisation du projet.

Formation : DUT Techniques de commercialisation et Maîtrise de gestion.

### **Mme Sophie DA LIO**

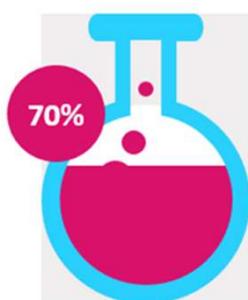
Sophie possède plus de 25 ans d'expérience dans des postes administratif et commerciaux et a rejoint l'équipe Scienteo en 2019. Elle assiste Sylvie dans l'organisation et la coordination des actions de formation. Elle est un relais précieux dans l'expérience client chez Scienteo.

### **Une 30<sup>aine</sup> de formateurs ressources pour répondre aux besoins des professionnels**

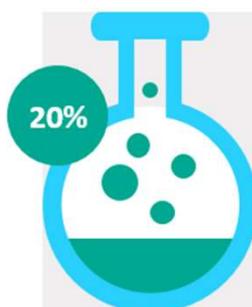
Qu'ils aient déjà reçu l'agrément ou soient en cours de formation pour son obtention, les formateurs Scienteo sont des experts métiers qui enrichissent leur animation de la réalité du terrain.

## Une approche pédagogique dédiée à l'acquisition de compétences

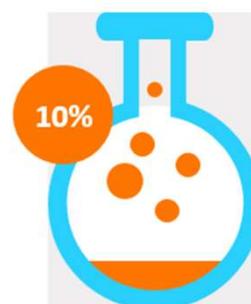
Après plus de 10 années d'expérience en formation, Scienteo envisage le développement d'une compétence selon 3 approches complémentaires :



**Pratique et  
expérimentation**



**Échanges  
d'expérience**



**Apports  
théoriques**

Pour chaque séquence de formation les intervenants de Scienteo ont développé des exercices, des études de cas, des jeux ou des mises en situation permettant l'émergence de nouvelles connaissances et l'ancrage de compétences.

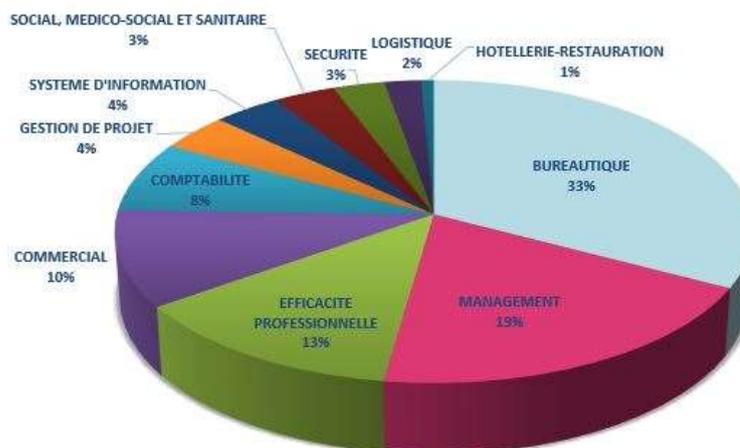
En effet, l'apprentissage actif permet :

- de proposer une grande variété de situations motivantes et familières ;
- de modifier le rythme d'une formation et de relancer l'intérêt des apprenants ;
- d'apporter aux apprenants un moment où ils s'approprient l'action ;
- de faire répéter et réutiliser de façon naturelle des méthodes, des techniques et du vocabulaire ;
- d'améliorer les compétences par des mises en situation ;
- d'obtenir une attention et une implication de l'ensemble des apprenants.

## Une réponse à chaque besoin

### Des formations transverses :

- Management,
- Bureautique,
- Comptabilité,
- Efficacité professionnelle,
- Ressources Humaines,
- Droit,
- Logistique,
- Langues,
- Sécurité.



Extrait de l'activité 2018

### Des parcours de formation :

- Le manager de proximité,
- La boîte à outils du commercial,
- La community manager,
- Suivre et optimiser la performance de son entreprise,
- La lutte contre l'illettrisme.

### Des formations spécifiques par secteur d'activité :

- Social, Médico-social et Sanitaire,
- Hôtellerie – Restauration,
- Systèmes d'information,



## FORMATIONS COURTES

☞ Nos formations **inter entreprises** font l'objet de programmations mensuelles.  
Si vous n'êtes pas déjà inscrit à notre newsletter faites le nous savoir et vous recevrez régulièrement nos plannings.

☞ Nos formations **intra entreprise** peuvent être dispensées à titre *individuel* ou pour un *groupe*.

Valeur ajoutée :

- Adaptation du contenu et de la progression pédagogique
- Souplesse de planification (en termes de dates, horaires et lieu)
- Exercices et études de cas spécifiques, utilisation des outils et procédures internes.

## PARCOURS DE FORMATION

☞ Nos formations **modulaires** permettent une appropriation progressive des pratiques et un suivi sur plusieurs mois,

## BILAN DE COMPETENCE . COACHING . SEMINAIRE DE COHESION . DEVELOPPEMENT D'OUTIL DE GESTION

☞ Notre offre s'est développée au cours des années pour pouvoir répondre au mieux aux attentes et aux mutations que rencontre chaque entreprise.



## Compétences transverses

<b>Bureautique</b>	<b>Durée</b>	<b>Tarif Inter (p/p)</b>	<b>Tarif Intra (groupe)</b>
Excel, niveau 1	14h	35.000 CFP	175.000 XPF
Excel, niveau 2	14h	35.000 CFP	175.000 XPF
Excel, niveau 3	14h	45.000 CFP	196.000 XPF
Word, niveau 1	12h	30.000 CFP	150.000 XPF
Word, niveau 2	14h	35.000 CFP	175.000 XPF
PowerPoint, niveau 1	8h	25.000 CFP	100.000 XPF
PowerPoint, niveau 2	8h	26.500 CFP	105.000 XPF
Réussir l'intégration de l'informatique Dans son poste de travail	14h	35.000 CFP	175.000 XPF
Les fonctionnalités d'Office 365	12h	30.000 CFP	150.000 XPF
<i>Combo: Word &amp; Excel, niveau 1</i>	21h	55.000 CFP	262.500 XPF
<i>Combo: Word &amp; Excel, niveau 2</i>	21h	55.000 CFP	262.500 XPF
<i>Focus: Les tableaux croisés dynamiques</i>	8h	35.000 CFP	135.000 XPF
<i>Focus: Les macro</i>	18h	50.000 CFP	225.000 XPF
<i>Office 365</i>			Sur devis
<i>Suite Adobe : Photoshop, Illustrator, InDesign</i>			Sur devis

<b>Commercial</b>	<b>Durée</b>	<b>Tarif Inter (p/p)</b>	<b>Tarif Intra (groupe)</b>
Professionaliser son accueil téléphonique et physique	14h	55.000 CFP	238.000 XPF
Réussir les étapes de son entretien de vente	14h	55.000 CFP	238.000 XPF
Faire face et gérer efficacement un conflit client	14h	55.000 CFP	238.000 XPF
<i>Focus: Organiser efficacement sa prospection</i>	8h	35.000 CFP	135.000 XPF
<i>Focus: Optimiser sa relance commerciale</i>	8h	35.000 CFP	135.000 XPF
<i>Focus: Défendre son prix</i>	8h	35.000 CFP	135.000 XPF
<i>Focus: Maîtriser les techniques de la vente additionnelle</i>	8h	35.000 CFP	135.000 XPF
<i>Spécial grande distribution :</i>			
Accueil client et mise en rayon	14h	55.000 CFP	238.000 XPF
Mettre en œuvre les techniques de merchandising	14h	55.000 CFP	238.000 XPF

<b>Communication presse et digitale</b>	Durée	Tarif	
		Inter (p/p)	Intra (groupe)
Gérer les relations presse et la communication de crise	12h	50.000 XPF	sur devis
Adapter le rédactionnel aux supports numériques	14h	52.000 XPF	sur devis
Être visible sur le Web : le référencement	14h	52.000 XPF	sur devis
Créer une newsletter efficace, concevoir et diffuser un e-mailing	14h	52.000 XPF	sur devis
Communiquer sur les réseaux sociaux, les bases du Community Manager	14h	52.000 XPF	sur devis
Créer et animer une page Facebook	12h	50.000 XPF	sur devis
Marketing digital	16h	65.000 XPF	sur devis

<b>Comptabilité</b>	Durée	Tarif	
		Inter (p/p)	Intra (groupe)
Compta. niveau 1 : Initiation à la comptabilité générale	16h	65.500 XPF	sur devis
Compta. niveau 2 : La saisie comptable	16h	65.500 XPF	...
Compta. niveau 3 : Les travaux d'inventaires courants	20h	83.000 XPF	...
Compta. niveau 4 : Lecture des comptes annuels et initiation à l'analyse financière	20h	83.000 XPF	...
Compta. niveau 5 : L'analyse financière	20h	83.000 XPF	...
Initiation au contrôle de gestion	20h	83.000 XPF	...
La comptabilité analytique	20h	83.000 XPF	...
Les travaux d'inventaires particuliers et construction des comptes annuels	20h	83.000 XPF	...
Le traitement des immobilisations et amortissements	8h	35.000 XPF	...
Le calcul du résultat fiscal	8h	35.000 XPF	...
Le rôle et les fonctions d'une aide comptable	24h	99.500 XPF	...
Tenir la comptabilité			
• D'une Comité d'Entreprise	8h	35.000 XPF	...
• D'une PME	20h	83.000 XPF	...
• D'une association	20h	83.000 XPF	...
<i>Spécial Fiche de paye :</i>			
Fiche de paye. niveau 1 : Réaliser un bulletin de paie simple	12h	53.000 XPF	...
Fiche de paye. niveau 2 : Maîtriser le calcul de la paie	20h	83.000 XPF	...
Fiche de paye. niveau 3 : Établir un bulletin de paie complexe	20h	83.000 XPF	...
<i>Spécial comptabilité publique :</i>			
Lire et élaborer le budget d'une collectivité (M14 – M4)	14h	75.000 XPF	sur devis

## Droit

	Durée	Tarif Inter (p/p)	Tarif Intra (groupe)
Droit du travail en Nouvelle Calédonie	12h	53.500 XPF	215.000 XPF
Droit des sociétés en Nouvelle Calédonie	8h	35.000 XPF	135.000 XPF
Les conditions de validité des contrats	8h	35.000 XPF	135.000 XPF

## Efficacité professionnelle

	Durée	Tarif Inter (p/p)	Tarif Intra (groupe)
Bien gérer son temps et ses priorités	14h	55.000 CFP	238.000 XPF
Réussir sa prise de parole en public	12h	50.000 CFP	205.000 XPF
Savoir animer et conduire une réunion	14h	57.000 CFP	252.000 XPF
Développer l'impact de sa communication avec la PNL	14h	57.000 CFP	238.000 XPF
Apprendre à réguler son stress	14h	59.000 CFP	252.000 XPF
Communiquer avec aisance dans ses relations professionnelles	14h	59.000 CFP	252.000 XPF
Faire face à l'agressivité et désamorcer les conflits	14h	57.000 CFP	238.000 XPF
Gérer ses émotions	14h	57.000 CFP	238.000 XPF
Développer sa confiance en soi	14h	57.000 CFP	238.000 XPF
Assertivité et affirmation de soi	14h	57.000 CFP	238.000 XPF

### *Spécial Écrits professionnels :*

Connaître et structurer ses écrits professionnels	14h	50.000 CFP	205.000 XPF
De la prise de notes au compte rendu	14h	50.000 CFP	205.000 XPF
Réaliser des notes de synthèse et des rapports	14h	50.000 CFP	205.000 XPF

### *Apprentissage mixte*

Remise à niveau en français avec le Projet Voltaire  
(accès d'1 an à la plateforme Voltaire +12h de formation présentielle,



68.800 XPF sur devis

## Gestion de projet

	Durée	Tarif Inter (p/p)	Tarif Intra (groupe)
La gestion de projet, niveau 1	21h	75.000 XPF	352.000 XPF
Gérer son projet avec MS Project	24h	105.000 XPF	372.000 XPF
La gestion de portefeuille de projets	16h	70.000 XPF	

<b>Langue</b>	<b>Durée</b>	<b>Tarif Inter (p/p)</b>	<b>Tarif Intra (groupe)</b>
<b>Anglais (sur la base de 14 séances de 1h30)</b>			
• Pour une personne seule	21h		185.000 XPF
• Pour un groupe homogène jusqu'à 5 personnes	21h		220.000 XPF
• Pour un groupe homogène jusqu'à 7 personnes	21h		265.000 XPF
<b>Japonais (sur la base de 12 séances de 1h)</b>			
• Pour une personne seule	21h		135.000 XPF
• Pour un groupe homogène jusqu'à 5 personnes	21h		135.000 XPF

<b>Logistique</b>	<b>Durée</b>	<b>Tarif Inter (p/p)</b>	<b>Tarif Intra (groupe)</b>
Outils et méthodes pour le magasinier	8h	35.000 CFP	135.000 XPF
Organiser l'entrepôt et gérer les stocks	14h	55.000 CFP	226.000 XPF

<b>Management</b>	<b>Durée</b>	<b>Tarif Inter (p/p)</b>	<b>Tarif Intra (groupe)</b>
Management. niveau 1 : Le management opérationnel	21h	75.000 XPF	378.000 XPF
Management. niveau 2 : Accompagner et développer la performance de son équipe	14h	57.000 XPF	252.000 XPF
Mener des Entretiens Annuels d'Évaluation	14h	57.000 XPF	252.000 XPF
Accompagner le changement	21h	75.000 XPF	378.000 XPF

## Ressources Humaines

	Durée	Tarif Inter (p/p)	Tarif Intra (groupe)
La fonction de DP	8h	35.000 XPF	145.000 XPF
Le rôle du CE	8h	35.000 XPF	145.000 XPF

## Sécurité

	Durée	Tarif Inter (p/p)	Tarif Intra (groupe)
Sauveteur Secouriste du Travail	14h	45.000 XPF	175.000 XPF
Sauveteur Secouriste du Travail - Recyclage	8h	30.000 XPF	100.000 XPF
Formation des élus du CHSCT	24h	60.000 XPF	300.000 XPF
Gestes et Postures de sécurité en entreprise	8h	N/A	105.000 XPF
Prévention des risques chimiques	8h	N/A	105.000 XPF
incendie, 1ères interventions	4h	N/A	50.000 XPF (base hors frais)



## Formations orientées Métier

<b>SOCIAL, MEDICO SOCIAL et SANITAIRE</b>	Durée	Tarif Inter (p/p)	Tarif Intra (groupe)
La communication dans la relation soignant - patient	14h	52.000 XPF	210.000 XPF
Accompagnement en fin de vie	21h	70.000 CFP	315.000 XPF
La société Kanak et son approche culturelle de la maladie	21h	70.000 CFP	315.000 XPF
Accueil et accompagnement de la personne âgée	14h	52.000 CFP	210.000 XPF
Bienveillance et maltraitance	14h	52.000 CFP	210.000 XPF
Accompagnement en fin de vie	14h	52.000 CFP	210.000 XPF
Les maladies neurodégénératives de type Alzheimer	21h	63.000 CFP	315.000 XPF
Réglementation et fonctionnement d'une association loi 1901	14h	52.000 CFP	210.000 XPF

<b>HÔTELLERIE - RESTAURATION</b>	Durée	Tarif Inter (p/p)	Tarif Intra (groupe)
Servir c'est vendre	Sur devis	N/A	sur devis
Les bonnes pratiques d'hygiène en restauration commerciale	Sur devis	N/A	sur devis
Réceptionniste : gérer l'accueil et le traitement des réclamations	Sur devis	N/A	sur devis
Le rôle et les fonctions de la femme de chambre	Sur devis	N/A	sur devis
Le rôle et les fonctions de la gouvernante	Sur devis	N/A	sur devis

<b>DSI</b>	Durée	Tarif Inter (p/p)	Tarif Intra (groupe)
▪ <b>Management de projet</b>			
Gestion de projet pour la maîtrise d'ouvrage – M.O.A	16h	62.000 XPF	248.000 XPF
Gestion de projet pour la maîtrise d'œuvre – M.O.E	24h	105.000 CFP	372.000 XPF
Gestion de projet pour chef de projet	16h	62.000 CFP	248.000 XPF
La conduite du changement au sein d'un projet informatique	16h	62.000 CFP	248.000 XPF
La gestion de projet avec NQI Orchestra	24h	105.000 CFP	372.000 XPF
La gestion de projet avec MS Project	24h	105.000 CFP	372.000 XPF
La gestion de portefeuille de projets et de programme	16h	115.000 CFP	400.000 XPF
Rédaction du cahier des charges informatique	24h	105.000 CFP	372.000 XPF
Maîtriser la qualité du logiciel: la conduite des tests et recettes	16h	62.000 CFP	248.000 XPF
Organisation 2.0 les outils collaboratifs	21h	95.000 CFP	325.500 XPF

## DSI

Durée

Tarif  
Inter (p/p)

Tarif  
Intra (groupe)

### ▪ Management du système d'information

La gouvernance informatique	16h	100.000 XPF	sur devis
Le schéma directeur de système	16h	100.000 CFP	sur devis
Le tableau de bord du DSI	16h	100.000 CFP	sur devis
Les « Best practices » de la DSI	16h	100.000 CFP	sur devis
ROI, valeur et coût du SI	16h	100.000 CFP	sur devis

### ▪ Méthodes

L'approche BPM et modélisation des processus métiers	24h	105.000 XPF	372.000 XPF
Urbanisation du système d'information	24h	100.000 CFP	sur devis
Le langage de modélisation	24h	105.000 CFP	456.000 XPF
La méthode MERISE	24h	105.000 CFP	372.000 XPF
SCRUM Master + passage certification	18h	90.000 CFP	sur devis
PRODUCT OWNER + passage certification	14h	205.000 CFP	sur devis

### Normes et standard

ISO 20000 – Référentiel pour la gestion de services informatiques	16h	80.000 CFP	sur devis
ISO 10006 – Management de la qualité dans les projets	16h	80.000 CFP	sur devis

### ▪ Référentiels

Les référentiels du DSI	16h	80.000 CFP	sur devis
ITIL, présentation générale	8h	31.000 CFP	124.000 XPF
ITIL, fondamentaux et ateliers	40h	200.000 CFP	sur devis
ITIL, V3 foundation	21h	135.000 CFP	sur devis
COBIT	16h	40.000 CFP	sur devis
eSCM	16h	80.000 CFP	sur devis
Gestion des niveaux de services	16h	80.000 CFP	sur devis
Gestion des incidents et des problèmes	16h	80.000 CFP	sur devis

## DSI

Durée

Tarif  
Inter (p/p)

Tarif  
Intra (groupe)

### ▪ Modélisation d'entreprise avec Windesign

Modélisation des processus métier et cartographies du SI	24h	180.000 XPF	660.000 XPF
Administration et fonctions avancées	8h	Formation à la demande	
Modélisation des bases de données	16h	Formation à la demande	
Modélisation objet (UML)	16h	Formation à la demande	

### ▪ Sécurité du système d'information

Bâtir sa PSSI – (Politique de Sécurité des Systèmes d'Information)	16h	62.000 XPF	248.000 XPF
EBIOS, gestion des risques	21h	295.000 CFP	sur devis
Introduction à la Sécurité	14h	195.000 CFP	sur devis
La sécurité dans ITIL	21h	295.000 CFP	sur devis
Lead Auditor ISO 27001	35h	485.000 CFP	sur devis
Lead Implementer ISO 27001	35h	485.000 CFP	sur devis
Métriques et Tableaux de bord sécurité ISO 27004	21h	295.000 CFP	sur devis
Risk Manager ISO 27005	21h	295.000 CFP	sur devis
Standards ISO 27001 et ISO 27002	14h	195.000 CFP	sur devis



## Parcours de formation

Afin d'accompagner progressivement le développement des compétences de vos collaborateurs, Scienteo a développé des parcours de formation

- **LE MANAGER DE PROXIMITE**
- **LA BOITE A OUTIL DU COMMERCIAL**
- **LE COMMUNITY MANAGER**
- **DISPOSITIF DE LUTTE CONTRE L'ILLETTRISME**

## Le cursus du MANAGER DE PROXIMITE

Les compétences attendues par un manager de proximité ou d'un chef d'équipe sont multiples : il coordonne et anime une équipe autour de l'activité, accompagne ses collaborateurs dans leur développement professionnel, apaise les tensions, rassemble autour d'un projet, etc.

Cet encadrement de proximité est un maillon essentiel dans le déploiement de la stratégie de l'entreprise.

La pluri-compétences qui est attendue n'est pas toujours optimale à la prise de fonction et parfois même plusieurs années après.

Scienteo s'est appuyé sur sa connaissance du marché et son expertise en animation pédagogique pour développer un cursus de formation apportant un bagage de compétences pour encadrer et faire évoluer les membres d'une équipe en même temps que la montée en compétence du manager lui-même.

Ce cursus représenté ci-dessous peut prendre la forme ou les couleurs d'un Rubik's cube... par ses nombreuses facettes (*compétences attendues*), les différentes dimensions (*domaines d'interventions*) du manager et la nécessité de garder une vision d'ensemble de son équipe et des missions à mener à bien (*objectifs*).

Le Rubik's cube reste aussi un jeu et c'est à travers le jeu, la mise en situation et l'expérimentation des concepts que Scienteo base sa méthode pédagogique d'animation.

Chaque cursus accueillera un maximum 8 managers de proximité pour optimiser la dynamique de groupe. Ce nombre favorisera le partage d'expériences entre les participants. Les échanges seront enrichis par l'expérience terrain de notre intervenante qui s'attachera à suivre l'évolution et la progression individuelle de chacun au cours de l'année de déploiement du cursus.

Voici le cursus de formation et la programmation des modules de la promotion 2018 :



Tarif : 230.000 CFP par participant.

## LA BOITE A OUTIL DU COMMERCIAL

L'efficacité commerciale repose sur un bon relationnel client valorisé par une méthodologie maîtrisée.  
Le parcours modulaire que nous proposons s'attache à développer les compétences commerciales et à ancrer les bonnes pratiques au quotidien.

Le parcours complet compte 6 modules pour 54h de formation.

Pour un apprentissage progressif et mobilisable selon les besoins : nous offrons la possibilité de s'inscrire sur le parcours complet ou sur des modules spécifiques.



Tarif du parcours complet (54h) : 195.000 CFP HT p/p

Possibilité de s'inscrire sur des modules choisis :

- Module d'1 jour (8h) : 35.000 CFP HT par personne et par module
- Module de 2 jours (14h) : 55.000 CFP HT par personne et par module

## Le rôle et les outils du COMMUNITY MANAGER

Les réseaux sociaux, la e-réputation, le marketing digital, sont des concepts récents et déjà incontournables pour maintenir sa place sur un marché en constante évolution.

Les collaborateurs du service commercial, vente, communication ont dû s'adapter à de nouveaux média pour garder une stratégie de communication en lien avec les tendances actuelles.

La formation que nous proposons s'adresse à ces acteurs de l'entreprise en charge de la communication.

Notre approche se veut pratique pour apporter et consolider les compétences clés d'un Community Manager grâce à des outils adaptés au développement et à la fidélisation d'une communauté web.



Tarif : 145.000 CFP par participant pour 6 modules / 36h de formation.

## Dispositif de LUTTE CONTRE L'ILLETTRISME

Scienteo a souhaité s'inscrire dans la démarche de lutte contre l'illettrisme favorisée par les nouvelles dispositions du code du travail et de la formation professionnelle continue.

Pour accompagner l'apprentissage nous mettons en œuvre une approche métacognitive qui contribue à :

- ✦ Rendre l'apprenant acteur dans ses apprentissages,
- ✦ Développer la confiance en soi,
- ✦ Structurer sa pensée,
- ✦ Développer la prise de recul,
- ✦ Se rendre compte que ses lacunes ne soient pas indicatives de défauts inhérents à sa personne, mais qu'elles soient plutôt dues à des stratégies inadaptées qui peuvent être améliorées.

Tarif : 155 000 CFP HT par participant.

Pour tout complément d'information ou devis : [s.molinier@scienteo.com](mailto:s.molinier@scienteo.com)



## ★ Parcours de formation

### BILAN DE COMPETENCE et BILAN PROFESSIONNEL

A qui s'adressent-ils ?

- ✓ A toute personne que l'on souhaite faire évoluer dans l'entreprise.
- ✓ Dans le cadre d'une réorganisation de service ou de société.
- ✓ En vue d'une évolution de carrière (réorientation ou promotion).

Les étapes du **Bilan de compétences** :



Tarif de base : 180 000 CFP HT par bénéficiaire.

Les étapes du Bilan professionnel :





## COACHING INDIVIDUEL

### **Les objectifs du coaching**

Le coaching Manager permet d'enrichir les ressources du manager et d'améliorer son intelligence de situation (capacité à comprendre les contextes et les personnes pour agir de manière productive et bénéfique) ainsi que ses compétences émotionnelles et relationnelles.

### **Les axes de travail**

Voici les principaux axes de travail envisagés. Il s'agit d'une liste évolutive et non-exhaustive :

- Mieux communiquer pour mieux manager
- Développer sa posture de manager
- Bien gérer le capital motivation de son équipe
- Responsabiliser et impliquer ses équipes pour se dégager du temps
- Développer sa communication assertive

### **Le déroulement de l'accompagnement**

- Durée : Pour ce type d'action, nous optons pour une durée de 2 mois ouvrés .
- Les entretiens de Coaching : En s'appuyant sur le schéma habituel d'un coaching Manager, nous proposons, 10 séances d'1 heure et demie espacées d'une semaine.
- Le lieu des rencontres : Les entretiens de Coaching auront lieu au sein ou hors de l'entreprise.



## SEMINAIRES DE COHESION

### Les objectifs

Faire grandir les équipes autour de valeurs communes que cette action pourra révéler, tout en partageant un moment privilégié et fédérateur.

### Les axes de travail

Le « Team Building Coaching » est un **outil d'évolution ludique** qui vise à promouvoir la collaboration et les interactions au sein de l'équipe.

Faire passer les concepts à travers l'expérimentation est le leitmotiv de notre approche.

Notre consultante et nos partenaires réaliseront une animation sur-mesure selon les attentes de votre organisation et les profils des participants.

Ces actions de cohésion permettent de développer de **nouvelles compétences comportementales** comme :

- Le travail en équipe
- La créativité
- La solidarité
- La confiance en soi
- La découverte des autres
- La gestion de stress
- La gestion des conflits
- La communication
- L'écoute

## DEVELOPPEMENT D'OUTILS DE GESTION

Mise en place ou optimisation d'outils de suivi sous Excel (gestion des plannings, de l'activité, des résultats, etc.)

Les tableaux de bord, instruments de pilotage, de suivi de l'activité, de communication et de prise de décision sont des outils incontournables dans l'activité d'une entreprise.

Un suivi constant de l'évolution de l'activité est préférable à des vérifications ponctuelles.

Pour cela il existe un logiciel extrêmement performant : Excel



Parce que l'activité au quotidien ou les connaissances sous Excel ne permettent pas toujours de mettre en place ou de faire évoluer les tableaux de bords existants de manière optimale, notre consultant expert Excel se propose de vous assister dans cette démarche.

Dans un premier temps une rencontre préalable - gratuite et sans engagement - permettra à notre consultant de comprendre le besoin et le contexte.

SCIENTEO transmettra ensuite un devis comprenant le temps de développement de l'outil, sa présentation à l'utilisateur, les ajustements nécessaires, la livraison et la formation.

Contact: [s.molinier@scienteo.com](mailto:s.molinier@scienteo.com) ou Tel. 410 400.


**scienteo**  
formation professionnelle

224 rue Jacques Iékawé – PK 6  
Complexe « La Belle Vie » - 2<sup>ème</sup> étage  
BP 31 494 – 98 895 Nouméa

Tel: 410 400

Fax : 410 405

E-mail: [info@scienteo.com](mailto:info@scienteo.com)

[www.scienteo.com](http://www.scienteo.com)